

Die phenox GmbH ist ein auf die Entwicklung, die Herstellung und den Vertrieb spezialisierter Anbieter von Medizinprodukten der Klasse III zur Behandlung neurovaskulärer Erkrankungen. Unsere innovativen, wegweisenden und klinisch geprüften Technologien und Lösungen werden weltweit von Neuroradiologen zur interventionellen Behandlung von ischämischen und hämorrhagischen Schlaganfällen eingesetzt. Wir bieten ein wachsendes Portfolio an innovativen Behandlungsmöglichkeiten – einschließlich langjährig bewährter Technologien.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

## Gebietsleiter/ Account Manager (m/w/d) für die Region: Schleswig-Holstein, Mecklenburg Vorpommern und Hamburg

Ihr Aufgabengebiet:

- Beratung und Betreuung unserer Key Accounts
- Demonstration unserer technisch anspruchsvollen Produkte mit medizinischem Fachwissen und dem Anwender (Chefarzt/Oberarzt) erklären
- Unterstützung in der Therapie und im OP geben
- Aktive Gestaltung des Weiteren Ausbaus Ihres Verkaufsgebietes, Neukundengewinnung
- Netzwerkstrukturen aufbauen und sich im Team bewegen
- das Unternehmen und seine Produkte auf nationale, ggf. auf internationale Kongresse präsentieren

Ihr Profil:

- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im klinischen Vertrieb oder als Applikationsspezialist im Bereich der interventionellen Neuroradiologie/ Radiologie/Kardiologie
- Vertriebserfahrungen gründen auf einem Studium der Naturwissenschaften, einer Ausbildung als MTA/MTRA oder einer gleichwertigen Ausbildung
- großes technisches Verständnis und Interesse an komplexen medizinischen Zusammenhängen sowie breit angelegte Erfahrungen in der Medizintechnik
- hohe Reise- und Einsatzbereitschaft
- positive Grundeinstellung und Wille zum Erfolg
- proaktives, selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- fließendes Englisch (in Wort und Schrift)
- Team-, Kommunikationsfähigkeit und Empathie
- sicherer Umgang mit MS-Office und Outlook

Was wir bieten:

- ein faires und motivierendes Vergütungssystem
- individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven in einem schnell wachsenden internationalen Unternehmen
- Zusatzleistungen (baV, VWL, Getränkeflat, Firmenevents – veranstaltungen, Weiterbildungen)

Klingt das interessant für Sie? Dann schicken Sie Ihre vollständigen Unterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bitte ausschließlich im PDF-Format per E-Mail an: [bewerbung@phenox.info](mailto:bewerbung@phenox.info) (phenox GmbH, Personalabteilung, Lise-Meitner-Allee 31, 44801 Bochum).

